

ИЮЛЬ 2026

АЛЕКСЕЙ БЕГАЕВ

ИНВЕСТИЦИОННОЕ КОНСУЛЬТИРОВАНИЕ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ

ЗЕЛЕНОЕ ДЕРЕВО (С)

Вы, как предприниматель, каждый день принимаете решения под давлением рынка, конкуренции и неопределённости. При этом ваш капитал должен не просто «выживать», а системно расти и быть защищённым от ошибок, случайных идей и эмоциональных решений.

Я предлагаю профессиональное инвестиционное консультирование, ориентированное на результат и прозрачность: от разработки стратегии до сопровождения сделок и контроля рисков.

Мои услуги особенно актуальны для:

- Собственников бизнеса, которые хотят превратить прибыль в работающий инвестиционный портфель, а не в хаотичный набор активов.
- Предпринимателей, планирующих масштабирование, запуск новых направлений или выход на региональные рынки и ищущих понятный финансовый план и источники капитала.
- Инвесторов, которые устали от противоречивых советов и желают опираться на цифры, модель и управляемый риск, а не «интуицию рынка».

Мой фокус — на трёх вещах:

- сохранность капитала;
- понятный рост стоимости активов;
- управляемый риск с заранее оговорёнными лимитами.

Вы получаете не набор разрозненных рекомендаций, а целостную инвестиционную систему, встроенную в логику вашего бизнеса и личных целей.

Если вы хотите, чтобы ваш капитал работал так же системно, как ваш бизнес, первый шаг — разговор.

Что именно вы получаете

- Диагностика текущей ситуации: анализ активов, обязательств, рисков и горизонтов ваших целей.
- Разработка инвестиционной стратегии под ваш профиль риска и задачи (сохранение, рост, диверсификация, подготовка к крупным сделкам).
- Финансовое моделирование сценариев: что будет с капиталом при разных вариантах развития рынка и бизнеса.
- Сопровождение инвестиционных решений: от отбора инструментов до подготовки документов и контроля исполнения.
- Системный риск-менеджмент: лимиты по позициям, правила входа/выхода, стресс-тестирование портфеля.

Форматы сотрудничества

Я предлагаю несколько уровней сопровождения:

- **Базовый формат — «Наведение порядка в инвестициях»**

Диагностика + стратегия + базовый план действий на 6–12 месяцев.

- **Расширенный формат — «Инвестиционный штаб»**

Стратегия + моделирование + регулярные консультации, корректировки портфеля и сопровождение ключевых решений.

- **Проектный формат — «Инвестиции под конкретную задачу»**



Почему предпринимателям выгодно работать с консультантом:

- Экономия времени: вы сосредотачиваетесь на бизнесе, а я перевожу ваши цели в инвестиционные решения и документы.
- Снижение ошибок: системный анализ и проверка гипотез вместо решений «на эмоциях» и случайных идей из новостей.
- Прозрачность: понятная структура комиссии/гонорара, детализированный отчёт и чёткие критерии успеха заранее, а не задним числом.

Как я работаю по шагам:

1. Краткая онлайн-встреча, личная встреча или звонок — вы описываете свои цели и текущую ситуацию.
2. Диагностика и подготовка предложения по стратегии (1–2 недели, в зависимости от объёма задач).
3. Утверждение плана действий и формата сотрудничества.
4. Реализация стратегии: подбор инструментов, сопровождение сделок, регулярные корректировки.

Напишите или позвоните мне, чтобы получить первичную консультацию и пример вашей персональной инвестиционной стратегии +79613355222 (Telegram/MAX) или client@greentreewealthsolutions.ru.



4 ОСНОВНЫХ ШАГА ДЛЯ БИЗНЕСА

Я помогаю организациям и предпринимателям выстраивать устойчивую систему управления капиталом, которая поддерживает текущие задачи и работает на долгосрочную цель.

Этап 1. Исследование

- Понимание целей организации и роли инвестиционных активов.
- Анализ структуры управления, ликвидности и административных процессов.
- Оценка потребности в краткосрочных и долгосрочных средствах.
- Определение параметров будущей инвестиционной модели.

Этап 2. Инвестиционный профиль

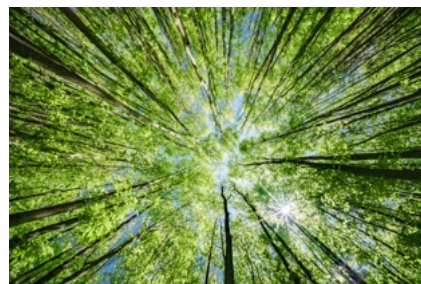
- Определение допустимого уровня риска и горизонта инвестирования.
- Настройка профилей, взносов, выводов и регулярного дохода.
- Учёт ESG/SRI-подходов и отраслевых ограничений.
- Подбор решений с учётом специальных этических фильтров.

Этап 3. Реализация

- Формирование портфеля по согласованной стратегии.
- Подготовка плана движения денежных средств.
- Организация работы команды сопровождения.

Этап 4. Мониторинг и сопровождение

- Контроль портфеля и регулярная коммуникация.
- Доступ к счёту и отчётности в удобном формате.
- Плановые встречи по результатам и изменениям стратегии.
- Ежегодный пересмотр инвестиционного профиля.



ВЫХОД ИЗ БИЗНЕСА И НЕДВИЖИМОСТИ

Выход из бизнеса или недвижимости и перевод капитала в профессионально управляемые активные стратегии на фондовом рынке позволяет снизить концентрационный риск и получить более высокую ожидаемую доходность при лучшей ликвидности и гибкости управления. Такой шаг превращает капитал из «привязанного к объекту» в диверсифицированный инвестиционный портфель, который работает на вас, а не требует вашего постоянного операционного участия.

Почему выход из бизнеса снижает риск

- В собственном бизнесе вы практически всегда «ставите всё» на одну компанию, одну отрасль и часто один регион. Любой сбой в спросе, регулировании, команде или здоровье собственника бьёт по всей стоимости капитала сразу.
- На фондовом рынке тот же капитал можно разделить между десятками компаний, секторами и странами, используя акции, облигации, фонды и альтернативные стратегии, тем самым уменьшая влияние проблем одной отдельной компании или отрасли на весь капитал.
- Бизнес требует вашего времени, энергии и постоянных управленческих решений, тогда как профессиональное управление портфелем переносит операционный риск на команду управляющих и оставляет вам стратегический контроль и право выбора уровней риска, предоставляя свободное время, чтобы заниматься тем, что вы любите.

Почему продажа недвижимости может быть рациональной

- Инвестиции в 1-2 объекта недвижимости создают высокий концентрационный риск: любой простой арендатора, ремонт, изменение законодательства или падение цен на локальном рынке напрямую бьют по вашей доходности.
- Статистика показывает, что устойчиво получать более 10-15% годовых от аренды недвижимости сложно, а с учётом износа, налогов, коммунальных платежей и простоев реальная доходность часто оказывается заметно ниже.
- Выход из недвижимости высвобождает замороженный капитал и ликвидность: вместо долгой продажи с дисконтом вы переводите средства в портфель ценных

бумаг, из которого можно выйти частями и в нужный момент, не ломая всю структуру инвестиций.

Преимущества активных стратегий на фондовом рынке

- Активные стратегии позволяют не просто «держат рынок», а целенаправленно искать лучшие компании и рынки, управлять риском и использовать разные рыночные циклы, что исторически даёт более высокую потенциальную доходность по сравнению с пассивными вложениями и отдельными объектами недвижимости.
- Профессиональные управляющие используют диверсификацию, контроль рисков, ребалансировку и сценарное планирование, что снижает вероятность крупных потерь и делает результаты более устойчивыми во времени.
- Через акции вы фактически становитесь совладельцем десятков бизнесов одновременно, получая выгоду от их роста и прибыли без необходимости лично управлять операционной деятельностью. А стратегии с фьючерсами на мировые рынки позволяют не зависеть от рынка акций.

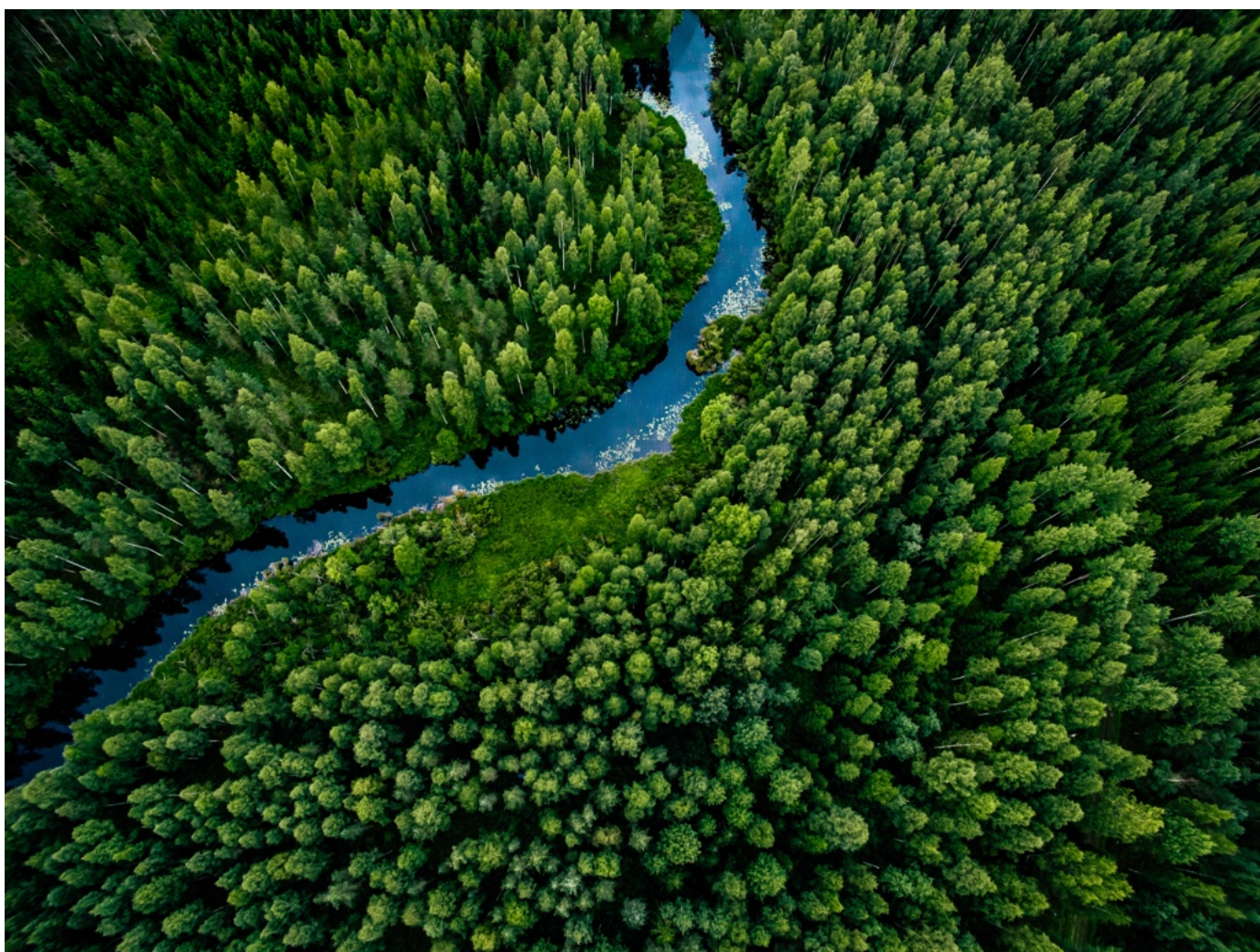
Ликвидность и гибкость: ключевое отличие

- Ценные бумаги и производные финансовые инструменты можно купить и продать в течение дней или даже минут, адаптируя портфель под новые рыночные условия или ваши личные цели, тогда как выход из бизнеса или недвижимости часто занимает месяцы и требует серьёзных уступок по цене.
- Фондовый рынок позволяет управлять размером позиции: вы можете выйти из части портфеля, зафиксировать прибыль или снизить риск, оставаясь в остальных стратегиях, что практически невозможно сделать с «целым» бизнесом или единичным объектом недвижимости.

Почему результат выше

- На фондовом рынке нет жёсткого потолка доходности: одна удачная инвестиционная идея может заметно улучшить результат всего портфеля, в то время как доход от аренды или операционной прибыли бизнеса ограничен маржой рынка и физическими параметрами объекта.
- Благодаря диверсификации и профессиональному управлению соотношение «доходность-риск» для активных стратегий часто оказывается более выгодным: вы получаете потенциал роста, сопоставимый или выше, чем в бизнесе и недвижимости, при значительно более управляемом и распределённом риске.

Если вы планируете выходить из бизнеса или продавать недвижимость, какой для вас сейчас приоритет важнее всего: повышение доходности капитала или снижение личной вовлечённости и операционного стресса?



СТРАХОВАНИЕ РИСКОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ

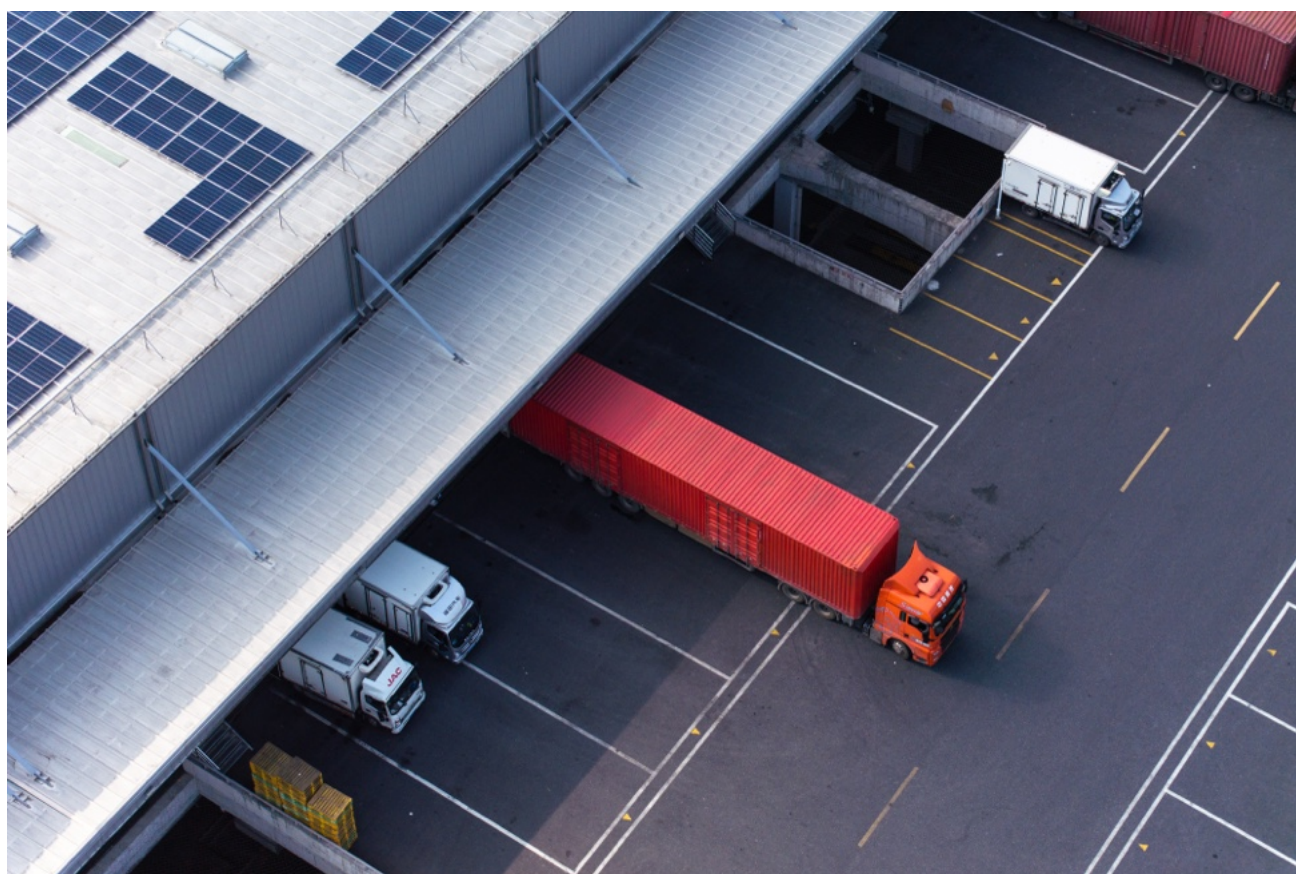
Страхование через биржевые инструменты — это стратегия сохранения вашей прибыли и защиты бизнеса от неблагоприятных колебаний цен, валютных курсов и процентных ставок. Используя фьючерсы, организация фиксирует ключевые параметры сделок и снижает непредсказуемость финансового результата основной деятельности.

Сегодня компаниям из любых отраслей доступна биржевая инфраструктура, позволяющая переносить ценовые и валютные риски на профессиональных участников рынка и спекулянтов, в то время как бизнес концентрируется на операционной эффективности и развитии продуктов. Биржа выступает единым контрагентом и гарантом исполнения контрактов, что минимизирует риск неисполнения и повышает надежность финансовых решений.

В условиях высокой волатильности рынков участие в биржевой торговле для хеджирования рисков превращается из опции «для продвинутых» в обязательный элемент зрелой системы управления рисками. Компании, использующие хеджирование, получают более предсказуемые денежные потоки, снижают чувствительность к внешним шокам и могут уверенно планировать инвестиции, производство и экспортно-импортные операции.

Благодаря относительно невысокой стоимости гарантийного обеспечения по фьючерсным контрактам крупные объемы рисков могут быть застрахованы при умеренной нагрузке на оборотный капитал. Это делает биржевое хеджирование доступным инструментом как для крупного бизнеса, так и для динамично растущих компаний, заинтересованных в профессиональном управлении финансовыми рисками.

Выводите управление рисками основной деятельности на новый уровень: используйте возможности организованного рынка, чтобы защитить прибыль, укрепить устойчивость бизнеса и повысить доверие инвесторов, кредиторов и партнеров. Участие вашей организации в биржевой торговле с целью хеджирования рисков — это стратегическое решение, которое формирует устойчивое финансовое будущее уже сегодня.



СТРАТЕГИИ

Стратегия «Облигации»

Консервативный подход для инвесторов, ориентированных на стабильность, качество эмитентов и их низкий кредитный риск. Цель стратегии - сохранить капитал и защитить его от инфляции. Стратегия подходит для неквалифицированных инвесторов. Ожидаемая доходность 16%, предельно допустимый риск 10%. Подходит тем клиентам, кто не нуждается в частых снятия средств и хочет защитить и сохранить капитал. Кредитное плечо отсутствует. Использование рублевых и юаневых облигаций с высоким кредитным рейтингом, а также моих разработок с фьючерсным хеджированием позиции создает надежную защиту капитала при девальвации рубля и инфляции.

Стратегия «Возврат к среднему»

Диверсифицированный подход с использованием нескольких мировых рынков: валютные пары золото, нефть и индекс Московской биржи. Стратегия строится на работе с отклонениями цены от средних значений и предполагает активное управление позицией. Стратегия подходит для квалифицированных инвесторов с агрессивным и умеренно агрессивным инвестиционным профилем. Цель стратегии - максимизация прибыли при использовании сбалансированного портфеля из фьючерсов на валютные пары, фондовые индексы, нефть и золото. Ожидаемая доходность 100%, предельно допустимый риск 25%. Подходит тем клиентам, кому не требуются частые снятия крупных сумм.

Стратегия «Природный Газ»

Фокус на рынке фьючерсов на природный газ. Стратегия предполагает ограниченное число сделок, контролируруемую просадку и использование авторского аналитического подхода на основе волнового анализа и данных COT. Стратегия подходит для квалифицированных инвесторов с агрессивным и умеренно агрессивным инвестиционным профилем. Цель стратегии - максимизация прибыли при использовании тактических операций с фьючерсом на природный газ не более двух сделок в неделю только с четверга по пятницу. Стратегия имеет цель максимизации прибыли при наименьшем нахождении на рынке, чтобы снизить рыночный риск. Ожидаемая доходность 100% в год, предельно допустимый риск 25%. Подходит тем клиентам, кому важно иметь доступные средства для решения своих текущих задач и снизить повышенный риск из-за постоянного нахождения торговой системы на рынке, что позволяет сохранить больше душевного спокойствия. Историческая надежность системы 70%.





ИП Бегаев Алексей Сергеевич ИНН 121512716764, ОГРНИП 322120000001075

424000, Йошкар-Ола, Козьмодемьянский тракт, д.125

www.greentreewealthsolutions.ru (с)

 client@greentreewealthsolutions.ru

 **+79613355222**

Номер 278 в ЕРИС Банка России, член СРО АМИКС.

Информация не является индивидуальной инвестиционной рекомендацией, и финансовые инструменты либо операции, упомянутые в ней, могут не соответствовать вашему инвестиционному профилю и инвестиционным целям (ожиданиям). Определение соответствия финансового инструмента либо операции вашим интересам, инвестиционным целям, инвестиционному горизонту и уровню допустимого риска является вашей задачей.
ИП Бегаев Алексей Сергеевич ИНН 121512716764 не несёт ответственности за возможные убытки в случае совершения операций либо инвестирования в финансовые инструменты, упомянутые в данной информации, и не рекомендует использовать указанную информацию в качестве единственного источника информации при принятии инвестиционного решения.